ANGELS FORTUNE
ESCUELA DE NEGOCIOS

«El rumbo hacia el éxito empresarial empieza con nosotros»

Grupo Angels Fortune

ANGELS FORTUNE
ESCUELA DE NEGOCIOS

RESUMEN EJECUTIVO

Objetivo

Ofrecer propuestas formativas
que abran puertas empresariales

En nuestra **Escuela de Negocios** no solo encontrarás la formación necesaria para que tu empresa crezca o para que encuentres el negocio con el que empezar una nueva etapa profesional, sino que tendrás a tu disposición a las personas adecuadas, que te ayudarán en todo lo necesario para alcanzar la meta que te propongas.

A quiénes van dirigidos nuestros seminarios:

- Empresarios que quieren franquiciar su empresa.
- Personas que buscan una franquicia para iniciar una nueva etapa empresarial.
- Empresarios que necesitan difusión de su empresa en los medios.
- Empresarios que necesitan aprender a gestionar su marketing online.

Dónde puedes formarte

- **Sede Grupo Angels Fortune**. Plaza Cataluña, 1, 4º planta Barcelona
- **Cesi Escuela Superior de Formación**. Calle Conde de Serrallo, 4, Madrid
- **Cesi Escuela Superior de Formación.** Passatge d´Aloi, 9, Barcelona
- **Asociación Española de Franquiciadores.** Paseo de la Castellana, 135 Madrid
- **Formación Integral**. Calle Torero Manuel Jiménez Díaz Chicuelo II, N° 9 Albacete

Método FADE

Formación **A**sesoramiento **D**ifusión **É**xito

Nuestra metodología está dividida en cuatro módulos independientes, elaborados por expertos en la materia, con el objetivo final de que los empresarios alcancen el éxito.

Módulo 1. Formación

El empresario tendrá a su disposición dos seminarios en función de su objetivo empresarial.

1. Seminario presencial donde el empresario aprenderá, de la mano de profesionales del sector, la viabilidad, ventajas y pasos a seguir para franquiciar con éxito su empresa.
2. Seminario presencial donde el empresario aprenderá, de la mano de profesionales del sector, las ventajas y pasos a seguir para abrir una franquicia, si su decisión es poner en marcha un nuevo negocio.

Módulo 2. Asesoramiento (opcional y personalizado)

Una vez finalizado el seminario, aquellos empresarios que decidan poner en marcha su proyecto de franquicia, contarán con los profesionales y el asesoramiento personalizado para realizar los trámites necesarios.

Módulo 3. Difusión (opcional y personalizado)

Aquellos empresarios que ya hayan puesto en marcha su proyecto empresarial, podrán contar con nuestros expertos en comunicación, quienes elaborarán un plan exclusivo de difusión con el objetivo de anunciar y promocionar en los medios, la nueva empresa y servicios que ofrece.

Módulo 4. Éxito (opcional y personalizado)

Este módulo está dirigido a aquellos empresarios que quieran aprender a gestionar su propio marketing online. Contarán con nuestros profesionales del sector, quienes realizarán un plan exclusivo para su empresa y les acompañarán en la puesta en marcha del proyecto, analizando conversión y resultado hasta alcanzar el objetivo marcado.

Profesorado y colaboradores

- **Isabel Montes**. Fundadora Grupo Angels Fortune.
- **Juan Carlos Martín Jiménez**. Periodista, escritor y Director de Comunicación de la AEF.
- **Carlos Terrazas**. Abogado especializado en franquicias.
- **Eduardo Abadía**. Director Ejecutivo de la Asociación Española de Franquiciadores (AEF).
- **Xavier Vallhonrat**. Presidente de la Asociación Catalana de Franquiciadores.
- **Franck Pitance**. Fundador de Grupo Tus Ideas.
- **Jaume Rubió**. Director de Franquicias de Banco Sabadell
- **Prudencio Martínez-Franco**. Director de la feria de franquicias y emprendedores FranquiShop.
- **José Hernández**. Director General de Carlin.
- **Eva Ivars**. Directora General de Alain Afflelou.
- **Iván Martín**. Director de Franquicias de Grupo VIPS.
- **Vicente Pascual**. Director de Expansión de Midas.
- **Yolanda Boto**. Franquiciada de D-Uñas.
- **José María Ocaña**. Franquiciado de Fersay.
- **Alejandro Jiménez**. Multifranquiciado de Subway.
- **Pedro Medina**. Master franquiciado de EPS España.

SEMINARIO

¿Cómo franquiciar tu empresa con éxito?

Temario

1. **Breve introducción a la franquicia**

   El concepto de franquicia
   Historia de la franquicia
   Introducción en España
   Datos actuales de la franquicia en España

   Impartido por: Eduardo Abadía, Director Ejecutivo de la Asociación Española de Franquiciadores (AEF)

2. **Claves para franquiciar una empresa**

   ¿En qué consiste franquiciar?
   ¿Mi empresa es franquiciable?
   Ventajas e inconvenientes de franquiciar
   Cómo franquiciar correctamente una empresa
   El plan de viabilidad y la estrategia de franquicia
   El saber hacer

   Impartido por: Juan Carlos Martín, periodista y escritor especializado en franquicia, autor del libro "Franquicias, negocios de ÉXITO".

3. **La regulación del sistema de franquicias**

   Legislación que regula la franquicia en España
   El contrato de franquicia

   Impartido por: Carlos Terrazas, abogado especializado en franquicia y miembro del Comité de Expertos Jurídicos de la Asociación Española de Franquiciadores (AEF)

4. **Casos prácticos de franquicias de éxito**

   Inicios como franquicia de éxito
   Cómo se superaron las dificultades
   Cómo ser un buen franquiciador
   De la franquicia al éxito: claves del liderazgo

   Impartido por distintos franquiciadores de éxito:

   José Hernández, Director General de Carlin
   Eva Ivars, Directora General de Alain Afflelou
   Iván Martín, Director de Franquicias de Grupo VIPS
   Vicente Pascual, Director de Expansión de Midas

Precio del seminario

1.600€ Incluye el libro «Franquicias, negocios de Éxito»

Formas de pago

Reserva de plaza: 100€

Resto del importe del curso en un solo recibo domiciliado o transferencia bancaria.

Para poder asistir a la formación, el importe del curso deberá estar totalmente abonado.

Horario

Viernes de 17,00h a 20,00h. Total horas del curso: 12 horas

Otros horarios: consultar

Enlace del curso

https://www.angelsfortuneditions.com/libro/como-franquiciar-tu-empresa-con-exito_102804/

SEMINARIO

Conviértete en un empresario de éxito

Temario

1. **¿Por qué elegir una franquicia?**

   El respaldo de una central
   Apoyos continuos
   Un saber hacer contrastado y de éxito
   Ser empresario y gestionar tu propio negocio

   Impartido por: Juan Carlos Martín, periodista y escritor especializado en franquicia, autor del libro "Franquicias, negocios de ÉXITO".

2. **¿Cómo elegir la franquicia adecuada?**

   El autoanálisis: ¿sirvo para ser franquiciado?
   La elección entre tanta variedad
   Análisis del sector y de las enseñas elegidas
   Fuentes de consultas para no errar en la elección
   La visita al franquiciador
   Consultar con franquiciados en activo

   Impartido por: Juan Carlos Martín, periodista y escritor especializado en franquicia, autor del libro "Franquicias, negocios de ÉXITO".

3. **Aspectos jurídicos a tener en cuenta**

   La información precontractual: ¿qué es y para qué sirve?
   Derechos y obligaciones en el contrato de franquicia
   La firma del contrato: firmar sin ninguna duda

   Impartido por: Carlos Terrazas, abogado especializado en franquicia y miembro del Comité de Expertos Jurídicos de la Asociación Española de Franquiciadores (AEF)

4. **Fuentes de financiación**

   Capacidad financiera para afrontar ser franquiciado
   Ayudas en la financiación
   El papel de la banca para ayudar al franquiciado

   Impartido por: Jaume Rubió, Director de Franquicias de Banco Sabadell.

5. **Eventos de franquicias para recabar más información**

   ¿Qué es y qué se puede encontrar en una feria de franquicias?
   El papel de las ferias de franquicias para el candidato a franquiciado
   Contacto directo franquiciador-candidato a franquiciado

   Impartido por: Prudencio Martínez-Franco, Director de la Feria de Franquicias y Emprendedores FranquiShop

6. **Casos prácticos de franquiciados de éxito**

   ¿Por qué decidí ser franquiciado?
   Cómo y por qué elegí mi franquicia
   Dificultades y retos a superar
   El papel de la central franquiciadora
   Cómo elegir una franquicia extranjera

   Impartido por distintos franquiciados de éxito:

   Yolanda Boto, franquiciada de D-Uñas
   José María Ocaña, franquiciado de Fersay
   Alejandro Jiménez, multifranquiciado de Subway
   Pedro Medina, master franquiciado de EPS para España

Precio del seminario

800€ Incluye el libro «Franquicias, negocios de Éxito»

Formas de pago

Reserva de plaza: 100€

Resto del importe del curso en un solo recibo domiciliado o transferencia bancaria.

Para poder asistir a la formación, el importe del curso deberá estar totalmente abonado.

Horario

De lunes a jueves de 17,00h a 20,00h. Total horas curso: 12 horas.

Otros horarios: consultar

Enlace del curso

https://www.angelsfortuneditions.com/libro/conviertete-en-un-empresario-de-exito_102805/

ANGELS FORTUNE
ESCUELA DE NEGOCIOS

DÓNDE NOS PUEDES ENCONTRAR

Dirección

Plaza de Cataluña, 1, 4ª planta.
08002 Barcelona

Isabel Montes
isabel@angelsfortune.com
00 34 651 596 798

Juan Carlos Martín Jiménez
comunicacion@tusideas.es
00 34 607 999 866